

PROGRAMA ANUAL DE CAPACITACIÓN

TIPO DE PROGRAMA	TEMAS	CLAVE	DIRIGIDO	OBLIGACION	HORAS QUE CONTENDRA EL PROGRAMA
<p>PROGRAMA ANUAL DE CAPACITACION</p>	<p>EN RELACIÓN AL REGLAMENTO DE LA LEY DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS INMOBILIARIOS DEL ESTADO DE QUINTANA ROO, ART. 18</p> <p>I. ORDENACIÓN AMBIENTAL, URBANÍSTICA Y RÉGIMEN DE USO DE SUELO; II. EL RÉGIMEN JURÍDICO DE LA PROPIEDAD EN MÉXICO Y SUS PARTICULARIDADES EN EL ESTADO DE QUINTANA ROO; III. MARCO JURÍDICO Y TRAMITOLOGÍA ANTE EL REGISTRO PÚBLICO DE LA PROPIEDAD Y DEL COMERCIO DEL ESTADO DE QUINTANA ROO; IV. DISPOSICIONES TÉCNICAS Y JURÍDICAS EN MATERIA DE VALUACIÓN DE INMUEBLES; V. MARCO JURÍDICO FISCAL RELACIONADO CON LA TRANSMISIÓN Y/O TRASLADO DE DOMINIO DE LA PROPIEDAD INMOBILIARIA; VI. TRÁMITES ADMINISTRATIVOS INHERENTES A LA PRESTACIÓN DE SERVICIOS INMOBILIARIOS; VII. INDICADORES ECONÓMICOS Y DE MERCADO RELACIONADOS CON LA TRANSMISIÓN Y/O TRASLADO DE DOMINIO DE LA PROPIEDAD INMOBILIARIA; VIII. LOS DEMÁS TEMAS RELACIONADOS CON LOS SERVICIOS Y LA ACTIVIDAD INMOBILIARIA QUE DETERMINE LA SECRETARIA.</p>	<p>A-01</p>	<p>ASESORES MATRICULADOS Y ACREDITADOS</p>	<p>LEY DE PRESTACION DE SERVICIOS INMOBILIARIOS DEL ESTADO DE QUINTANA ROO Y SU REGLAMENTO</p>	<p>30 HORAS</p>

PROGRAMA ANUAL DE CAPACITACIÓN

TIPO DE PROGRAMA	TEMAS	CLAVE	DIRIGIDO	OBLIGACION	HORAS QUE CONTENDRA EL PROGRAMA
<p>PROGRAMA DE CAPACITACION</p>	<p>EN RELACIÓN A LA LEY DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS INMOBILIARIOS DEL ESTADO DE QUINTANA ROO, ART. 17</p> <p>I. DESARROLLO URBANO; II. EL RÉGIMEN JURÍDICO DE LA PROPIEDAD EN EL ESTADO DE QUINTANA ROO; III. EL REGISTRO PÚBLICO DE LA PROPIEDAD Y EL COMERCIO; IV. TRÁMITES ADMINISTRATIVOS; V. OBLIGACIONES FISCALES Y AMBIENTALES RELACIONADAS CON SERVICIOS INMOBILIARIOS, TRANSMISIÓN DE LA PROPIEDAD Y USO DEL INMUEBLE, Y VI. LOS NECESARIOS PARA LA DEBIDA PRESTACIÓN DEL SERVICIO EN MATERIA INMOBILIARIA.</p>	<p>A-02</p>	<p>ASESORES NO MATRICULADOS Y ACREDITADOS</p>	<p>POR DISPOSICION DE LA SECRETARÍA DE DESARROLLO URBANO Y VIVIENDA</p>	<p>90 HORAS</p> <p>CONOCER (CONOCIMIENTO, COMPETITIVIDAD, CRECIMIENTO)</p> <ul style="list-style-type: none"> • EC 110 ASESORÍA EN COMERCIALIZACIÓN DE BIENES INMUEBLES • EC 112 ADMINISTRACIÓN DE INMUEBLES EN CONDOMINIO • EC 277 ASESORÍA EN COMERCIALIZACIÓN DE BIENES INMUEBLES EN ZONAS FRONTERIZAS • EC 710 PROMOCIÓN ESPECIALIZADA PARA PRODUCTOS DE CRÉDITO INFONAVIT

PROGRAMA ANUAL DE CAPACITACIÓN

TIPO DE PROGRAMA	TEMAS	CLAVE	DIRIGIDO	OBLIGACION	HORAS QUE CONTENDRA EL PROGRAMA
<p>PROGRAMA DE ACTUALIZACION</p>	<p>I. ASPECTOS FISCALES EN EL SECTOR INMOBILIARIO URBANO; II. DESARROLLO URBANO; III. ESCRITURACIÓN, NOTARIADO Y REGISTRO PÚBLICO; IV. FINANCIAMIENTOS HIPOTECARIOS V. GESTIÓN INMOBILIARIA</p>	<p>A-03</p>	<p>ASESORES MATRICULADOS Y ACREDITADOS QUE CUENTAN CON EL TITULO Y LA CEDULA PROFESIONAL COMO TECNICO UNIVERSITARIO EN COMERCIALIZACIÓN INMOBILIARIA EXPEDIDA POR LA S.E.P.</p>	<p>POR DISPOSICION DE LA SECRETARÍA DE DESARROLLO URBANO Y VIVIENDA</p>	<p>15 HORAS</p>